

# 揭阳职业技术学院教学日历

二〇二五~二〇二六学年第一学期

授课计划时数:	54	学时
授 课 周 数:	18	周次
每周教学时数:	3	学时

专业 市场营销 班别 市场营销 241

任课教师 林书晨

课程名称 商务谈判

教材名称 商务谈判

系主任（签名） \_\_\_\_\_

2025 年 9 月 1 日 填

揭阳职业技术学院教务处编制

周次	日期	时数	教学方式	教学内容	备注
1	9月8日至 9月14日	2	讲授 案例分析	导论	
2	9月15日至 9月21日	4	讲授 案例分析	商务谈判概述	
3	9月22日至 9月28日	2	讲授 案例分析	商务谈判的内容	
4	9月29日至 10月5日	4	讲授 案例分析	商务谈判中的思维心理和伦理	
5	10月6日至 10月12日	2	讲授 案例分析	商务谈判准备	
6	10月13日至 10月19日	4	讲授 案例分析	商务谈判过程	
7	10月20日至 10月26日	2	讲授 案例分析	商务谈判中的价格谈判	
8	10月27日至 11月2日	4	讲授 案例分析	商务谈判签约	
9	11月3日至 11月9日	2	讲授 案例分析	商务谈判策略	
10	11月10日至 11月16日	4	讲授 案例分析	商务谈判沟通	
11	11月17日至 11月23日	2	讲授 案例分析	商务谈判礼仪礼节	
12	11月24日至 11月30日	4	讲授 案例分析	国际商务谈判	
13	12月1日至 12月7日	2	讲授 案例分析	案例分析	
14	12月8日至	4	讲授 案例	案例分析	

周次	日期	时数	教学方式	教学内容	备注
	12月14日		分析		
15	12月15日至 12月21日	2	实训	模拟谈判①	
16	12月22日至 12月28日	4	讲授 案例分析	模拟谈判②	
17	12月29日至 1月4日	2	实训	模拟谈判③	
18	1月5日至 1月11日	4	实训	模拟谈判④	

说明：此表一式三份，由任课教师填写，于开学前一周内交系办公室，由系主任审核。一份由教师保存；一份由教师所在系办公室和学生所在系办公室作为“教师业务档案”保存；扫描件送教务处备案。