

国际贸易概论及实务三教学课程标准

课内学时数：36

适用的专业范围及层次：商务英语专业

学分：

考核方式：考试

说 明

一、教学目的和要求

本课程是本科英语专业的一门相关专业知识课，供商务英语专业学生主修。国际贸易实务根据我国对外贸易商品买卖的实际需要，阐述我国进出口业务工作的基础知识和基本技能，并有选择地介绍国际贸易的习惯做法、贸易惯例和必要的法律知识。该课程设计为双语课，旨在竞争激烈的就业环境中，使学生不仅掌握操作性强的贸易实务流程，而且能够准确、流利地用英语表达相关内容，因此该课程对于教师及学生都具有挑战意义。

思政目标：培养和提升学生在宽阔的全球视野，在中国崛起于世界的同时，保持政治清醒，提高政治觉悟，为祖国的国际商务事业做贡献。

二、课程内容和学时分配

本课程的研究对象是国际间商品交换的具体过程，从一个国家的角度看，具体体现在进出口业务活动的各个环节。通过本课程的学习，使学生了解国际上通行的各种贸易术语的含义及有关贸易术语的国际惯例，掌握各种合同条款的基本内容及其规定办法，明确合同成立的法律步骤和履行合同的基本程序，认识到在国际贸易方式中，除传统的贸易方式外，还包括寄售、拍卖、易货等其他贸易方式。通过本课程的学习，为学生进行外贸实务操作提供了理论基础及实际操作的可模仿性。

根据教学计划规定的学时数，理论课 28 学时（不包括考试学时），实训 8 学时，具体学时分配如下表，供参考。

课程内容和学时分配表

章数	内 容	理论课时	实验课时	小计
	绪论	1		
1	国际贸易实务概述	1		
2	国际贸易法律规范	1		
3	国际贸易术语	4	2	
4	商品条件	3		
5	商品装运条件	4	2	

6	货运保险条件	2		
7	价格条件	2		
8	支付条件	5	2	
9	争议处理条件	1		
10	国际贸易方式	1		
11	交易磋商和订立合同	2	2	
12	履行合同和违约处理	1		
合 计		28	8	36

三、教学建议

原则上教师应该遵照教学大纲的要求，以及大纲所确定的基本内容完成教学任务，但对教学内容的顺序安排，教学时数的分配等方面，可根据实际情况灵活处理。

教学内容

各章节主要内容、重点难点及学生所需掌握的程度【一般了解（C）、一般理解（B）和重点掌握（A）】

绪 论

第一章 国际贸易实务概述

第一节 国际贸易实务研究对象、范围和内容（C）

第二节 国际贸易和国内贸易的区别（C）

第三节 国际贸易实务的基本程序（C）

第二章 国际贸易法律规范

第一节 各国有关国际贸易的法律（B）

第二节 国际贸易条约：联合国《国际货物买卖合同公约》（A）

第三节 国际贸易惯例（B）

第四节 国际贸易法律条约和惯例的适用 (B)

第三章 国际贸易术语

第一节 国际贸易术语概述：含义和作用 (A) 有关贸易术语的解释 (C)

第二节 常用国际贸易术语解释 (A)

第三节 其他国际贸易术语解释 (B)

第四章 商品条件

第一节 品名和品质：品名 (B) 品质 (A) 合同中的品名品质条款 (A)

第二节 数量：计量单位 (B) 计量方法 (A) 合同中的数量条款 (A)

第三节 包装 (A)

第四节 商品检验 (A)

第五章 商品装运条件

第一节 运输方式：海洋运输 (A) 铁路运输 (B) 航空运输 (B) 公路、内河、邮政和管道的运输 (C) 集装箱运输 (A) 联合运输 (B)

第二节 装运条款： (A)

第三节 装运单据：海运提单 (A) 铁路运输单据 (B) 航空运单 (B) 多式联运单据 (B)

第六章 货运保险条件

第一节 货物运输保险承保范围：海洋货物运输保险的承保范围 (A) 其他运输方式下货运保险的承保范围 (C)

第二节 我国货物运输保险：我国海洋货物运输保险 (A) 其他运输货物保险 (C)

第三节 英国海运货物保险的险别和条款 (B)

第四节 货物运输保险实务 (A)

第七章 价格条件

- 第一节 价格制定的原则和方法：价格制定的原则（B）价格制定的方法（A）
- 第二节 计价货币及其风险防范（A）
- 第三节 国际贸易报价：国际贸易术语的选用（B）各种贸易术语价格之间的改报及其换算（A）
- 第四节 佣金和折扣（A）

第八章 支付条件

- 第一节 支付工具：票据的概念及其特征（C）票据的种类（A）
- 第二节 支付方式（A）
- 第三节 国际保理（B）

第九章 争议处理条件

- 第一节 索赔（B）
- 第二节 不可抗力（B）
- 第三节 仲裁（A）

第十章 国际贸易方式

- 第一节 包销、寄售与代理（A）
- 第二节 招标、投标与拍卖（B）
- 第三节 对销贸易与加工贸易（A）
- 第四节 商品期货交易（C）
- 第五节 国际电子商务（C）

第十一章 交易磋商和订立合同

- 第一节 交易磋商概述：交易磋商含义（B）交易磋商方式（B）交易磋商的内容（A）交易磋商的一般程序（A）交易磋商的基本策略（C）
- 第二节 发盘和接受（A）

第三节 订立合同 (A)

第十二章 履行合同和违约处理

第一节 卖方和买方的义务 (A)

第二节 出口方对合同的履行 (B)

第三节 进口方对合同的履行 (B)

第四节 违约处理 (B)

实践教学

- | | |
|--------------|-----------|
| 1. 国际贸易术语 | 案例函电 实训报价 |
| 2. 商品条件 | 案例合同 实训练习 |
| 3. 商品装运条件 | 实训练习 |
| 4. 货运保险条件 | 实训练习 |
| 5. 价格条件 | 实训计算 |
| 6. 支付条件 | 单据识别 实训练习 |
| 7. 交易磋商和订立合同 | 单证填写 实训练习 |

建议使用教材及主要参考书

- 1、王小娟：《国际贸易实务双语教程》，对外经济贸易大学出版社，2023；
- 2、陈同仇、薛荣久：《国际贸易》，对外经贸大出版社，2013；
- 3、石玉川、张汉林：《国际贸易理论与实务》，中国建筑工业出版社，2012；
- 4、上海对外贸易协会编：《对外经济贸易案例》，立信会计出版社，2009；
- 5、姚涛、乌黑格《国际贸易理论与实务》，教育科学出版社，2024；
- 6、易露霞、方玲玲：《国际贸易实务双语教程》第五版，清华大学出版社，2021。